

match <IT>



CASO DE **SUCESSO**

Tech Buyer: **Redenet**

Tech Seller: **KXP**

Sobre a Redenet

Empresa Tech Buyer

A Redenet é uma companhia paraibana fundada em Cajazeiras há 8 anos por um grupo de amigos e que também tem escritório em João Pessoa. O negócio começou com o iEscolar online, um software de gestão educacional, e cresceu incluindo sistemas de controle de alimentação escolar, transporte escolar e frequência de alunos por reconhecimento facial. Hoje, seu principal público são as prefeituras do interior do Nordeste.

Sttiwe Washington é a peça chave da equipe técnica dos fundadores. Ex-professor de ciências da computação, ele usou sua experiência para identificar a chance de desenvolver soluções tecnológicas voltadas



à educação, contribuindo significativamente para o avanço educacional na região.

Desafios de tecnologia da iEscolar online

Com o crescimento da empresa no mercado, há cerca de 3 anos, o time iEscolar tinha grandes desafios como: altos custos de hospedagem para suas aplicações e dificuldades na gestão de servidores, afetando diretamente a disponibilização das ferramentas aos seus clientes.

Sttiwe tinha a responsabilidade completa não apenas para o desenvolvimento mas também de toda a gestão de infraestrutura, e o colaborador que o apoiava havia deixado a empresa. Diante dessa situação, em contato com



a equipe da Moderna, sugeriu a KXP como parceira para auxiliar na modernização das aplicações e na gestão da infraestrutura da iEscolar. A Moderna já trabalhava com a KXP há algum tempo e, satisfeita com os resultados obtidos, recomendou-a baseada na sua experiência positiva.

Parceria com a KXP

A primeira ação da parceria entre a KXP e a iEscolar foi a migração para a nuvem do Google. Antes, a iEscolar utilizava os serviços da Amazon de maneira básica. Com a KXP, foi realizada a automação completa da gestão em nuvem, iniciada por uma análise detalhada das necessidades da aplicação pela KXP. Com base nos retornos sobre o software, a equipe da iEscolar fez melhorias no sistema,

enquanto a KXP desenvolveu a infraestrutura em cloud, incluindo a implementação de Kubernetes para uma administração mais eficiente. A KXP também passou a apoiar a iEscolar em momentos cruciais, como na incorporação de novos contratos.

A parceria resultou em uma redução significativa de custos, diminuindo em quase 50% as despesas com a nuvem, além de melhorias significativas na arquitetura dos softwares. A eficiência obtida foi notável, sendo relatada mensalmente.

Além da eficiência, a parceria gerou uma gestão aprimorada do uso e registros, com a KXP atuando ativamente na operação da iEscolar. Eles monitoram todas as operações por meio de alertas para qualquer variação e trabalham

proativamente com a equipe da Redenet para reduzir riscos e garantir um serviço ininterrupto e de alta qualidade para a rede escolar dos clientes no Nordeste.

“*Hoje em dia, não temos nenhuma preocupação com a infraestrutura, tendo total flexibilidade para escalar nossos clientes em momentos de picos de utilização e muita agilidade na disponibilização das ferramentas quando conquistamos novos negócios. Tudo é automatizado, bastante rápido e eficiente, só tenho a agradecer à KXP.*”

comenta Sttiwe.

Diferenciais da KXP

A equipe da KXP é reconhecida por seu atendimento excepcional, demonstrando atenção e prontidão em atender as necessidades dos clientes desde o início do contato. Além disso, possuem uma compreensão profunda sobre soluções, adaptando-as ao nível de maturidade de cada cliente.

A KXP também se destaca na recomendação de melhorias nos sistemas para otimizar o uso da nuvem. Eles implementam um plano estratégico completo na infraestrutura, transmitindo grande confiança em seus serviços. Essa abordagem integrada traz um valor significativo para o negócio.

“

Gastávamos tempo corrigindo problemas e gerenciando servidores e hoje não temos mais essa preocupação. Nosso foco está em evoluir nossos produtos e criar novas soluções, incorporando inovações e gerando valor a nossos clientes, contando que nossa infraestrutura está bem gerenciada com a KXP. O que a KXP faz para nosso negócio, não tem preço”, concluiu Sttiwe.

Por

**STTIWE
WASHINGTON**

Analista de Sistemas na iEscolar

